

Ja - ATB Consulting!

Rufen Sie Ihren Ansprechpartner bei **ATB Consulting** an und vereinbaren Sie einen ersten unverbindlichen Termin.

Florian Büttner
Joachim Leber
+49 7631 7482960

- In Abweichung von §12 der AGB wird für die Beratungsleistung zu I. Laufende Beratung eine Mindestvertragslaufzeit von 6 Monaten vereinbart.
- Die Vergütung beinhaltet alle Nebenkosten. Fahrt- und Reisekosten werden nur für Reiseziele außerhalb Baden-Württembergs separat berechnet.
- Die AGBs der **ATB Consulting**, Florian Büttner, sind Bestandteil dieser Vereinbarung. Sie finden die AGBs unter www.atb-die-unternehmensberater.de, wir senden Ihnen die Informationen aber auch gerne zu.



Wenn Sie mehr über die **ATB Consulting** erfahren möchten, so lohnt sich ein Besuch im Internet:

www.atb-die-unternehmensberater.de

Preise: netto zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer

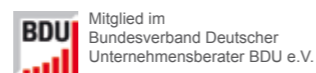
Stand: 01. November 2011



ATB Consulting
Dipl.-Kfm. Florian Büttner
Brückleweg 5
79426 Buggingen

Tel.: +49 7631 7482960
Fax.: +49 7631 7482980

atb@atb-die-unternehmensberater.de
www.atb-die-unternehmensberater.de



Begleitung sichern

Wir lassen Sie bei der
Umsetzung nicht allein



Richtig entscheiden

Das „Baustein für Baustein System“ bietet Ihnen Leistungs- und Preistransparenz durch bezahlbare Pauschalen.

- Controlling
- Liquiditätsplanung
- Vertrieb
- Kostenrechnung
- Produktionsabläufe
- Personalführung/Coaching
- Kalkulations- und Stundensätze
- Finanzierungsanträge
- Jahresplanung
- Zukunftsworkshop Vertrieb
- Stärken/Schwächen Workshop
- Personalcheck/Mitarbeitermotivation

Wir bringen Ihnen Erfolg!

I. Laufende Beratung

Mindestlaufzeit 6 Monate, danach mit 14 Tagen zum Monatsende kündbar

Zusätzlich bei Auswahl von 3 Pauschalen

- Auswahl von allen Pauschalen nach Bedarf möglich
- Wechsel zwischen den Pauschalen jederzeit möglich
- Umfassende Beratung
- Keine Zusatzkosten für Banktermine, Jahresplanungen, Liquiditätsplanungen usw.
- Alle Leistungen von **ATB Consulting** inklusive

Controlling

- Detaillierte Planung der Umsätze und Kosten
- Laufende Plan-Ist-Vergleiche (quartalsweise)
- Kommentierung etwaiger Abweichungen
- Vorschläge zur Zielerreichung
- Lfd. Beratung im Bereich Betriebssteuerung vor Ort
- Statusbericht, falls notwendig

Liquiditätsplanung und -steuerung

- Einrichtung der Liquiditätsplanung monatlich/wöchentlich nach Bedarf
- Einrichtung der Instrumente zur Liquiditätssteuerung
- Lfd. Beratung zum Bereich Liquidität vor Ort
- Statusbericht, falls notwendig

Vertrieb/Marketing

- Einrichtung einer Marketingmatrix
- Maßnahmen zum bestehenden Kundenkreis
- Maßnahmen für Neukundengewinnung
- Maßnahmen um neue Märkte zu erschließen
- Zeit- und Kostenplan erstellen
- Soll-Ist-Vergleich, falls notwendig mit Abweichungsanalyse
- Lfd. Beratung zum Bereich Vertrieb vor Ort

Kostenrechnung

- Betriebsabrechnungsbogen (Plan und Ist)
- Ermittlung der Kalkulations- und Stundensätze
- Kostenartenrechnung
- Kostenstellenrechnung
- Kostenträgerrechnung
- Lfd. Beratung in diesem Bereich vor Ort

Produktionsabläufe und technische Standards

- Überprüfung von Produktionsabläufen
- Ermittlung von Kosteneinsparungspotential
- Stärken-Schwächenanalyse
- Produktionsplanung
- Erstellung von Verfahrensabläufen

Personalgespräche/Mitarbeiterführung/Coaching

- Führen von Personalgesprächen
- Begleitung bei Veränderungsprozessen
- Durchführung von Schulungen im Bereich Kommunikation
- Unterstützung bei der internen Unternehmenskommunikation

Preise pro Pauschale pro Monat

Bis 10 Mitarbeiter	480,- €
Bis 20 Mitarbeiter	640,- €
Bis 30 Mitarbeiter	830,- €

II. Festpreise für Einzelprojekte

Nur einmalig anfallende Kosten

Finanzierungsantrag (ohne Existenzgründer)

- Ermittlung des Finanzierungsbetrages
- Ermittlung geeigneter Finanzierungsinstrumente inkl. der Prüfung öffentlicher Mittel
- Erstellung der entsprechenden Antragsunterlagen

Bis 10 Mitarbeiter	1.580,- €
Bis 20 Mitarbeiter	2.380,- €
Bis 30 Mitarbeiter	3.080,- €

Erstellung einer Jahresplanung

- Rentabilitätsberechnung monatlich
- Kostenermittlung monatlich
- Personalentwicklung monatlich
- Liquiditätsplanung monatlich
- Ermittlung des Finanzierungsbedarfs

Bis 10 Mitarbeiter	1.580,- €
Bis 20 Mitarbeiter	2.380,- €
Bis 30 Mitarbeiter	3.080,- €

Zukunftsworkshop Vertrieb

- Ganztäglich mit einem Berater von **ATB** und den leitenden Mitarbeitern des Kunden
- Stärken und Schwächen feststellen
 - Wettbewerber analysieren
 - Bedürfnisse der Kunden klären
 - Chancen und Risiken ermitteln
 - Wachstumsfelder identifizieren
 - Strategie festlegen
 - Maßnahmen strukturieren

Bis 10 Mitarbeiter	1.580,- €
Bis 20 Mitarbeiter	2.380,- €
Bis 30 Mitarbeiter	3.080,- €

Stärken-Schwächen Workshops

- Ganztäglich mit einem Berater von **ATB** und den leitenden Mitarbeitern des Kunden
- Analyse der Stärken und Schwächen (Vertrieb/Technik/Personal/Preise)
 - Analyse der Chancen und Risiken
 - Produktportfolio
 - Wettbewerbs-, Markt- und Vertriebsanalyse
 - Unternehmensstrategie

Bis 10 Mitarbeiter	1.580,- €
Bis 20 Mitarbeiter	2.380,- €
Bis 30 Mitarbeiter	3.080,- €

Personalcheck/Mitarbeitermotivation

- Pauschalangebot für eine Mitarbeiterbefragung mit oder ohne ergänzende Einzelinterviews durch unseren Psychologen und die Erarbeitung von konkreten Veränderungsvorschlägen für Ihr Unternehmen.
- Gespräch mit dem/der Unternehmer/in über Besonderheiten seines/ihrer Unternehmens.
 - Erarbeitung eines entsprechenden Fragebogens
 - Durchführung der Befragung
 - Ergänzende Einzelinterviews
 - Erarbeitung von Veränderungsvorschlägen
 - Besprechung der Ergebnisse

Bis 10 Mitarbeiter	1.580,- €
Bis 20 Mitarbeiter	2.380,- €
Bis 30 Mitarbeiter	3.080,- €

III. Nur Zeithonorar

Sie wünschen eine umfassende laufende Beratung und wollen vom Wissenspool der **ATB Consulting** profitieren, ohne sich vorher festzulegen. Selbstverständlich können Sie uns auch im Rahmen eines Zeithonorars beauftragen.